

CRM360

UYGULAMA TANITIM

ARAYÜZ ALANI

Sol kısımda **hızlı geçiş yapacağınız menüler** bulunmaktadır.

Üst kısımda ise **ad, soyad ve lisans bilgilerinizi** kolayca görüntüleyebilirsiniz.

Orta kısımda, sistem kurululumunun ne kadar süredir devam ettiği, tablolara eklenen **aktif ilanlarınız, yıllık portföy sayınız, toplam FSBO kayıtlarınız, uzmanlık bölgenize ilişkin veriler, hedef cironuz ve hedefinize ne kadar yaklaştığınızı gösteren istatistikler**, ayrıca aylık ciro verileriniz yer almaktadır. Bu bilgiler, iş süreçlerinizi daha verimli yönetmenizi ve hedeflerinize ulaşmanızı kolaylaştırır.

Sağ kısımda, **acil bekleyen işleriniz ve telefon rehberiniz** yer almaktadır.

Alt kısımda ise, verilerinizi güvence altına almanız için **yedekleme butonu** bulunur, böylece **yedeklemeyi unutmamanız** sağlanır.



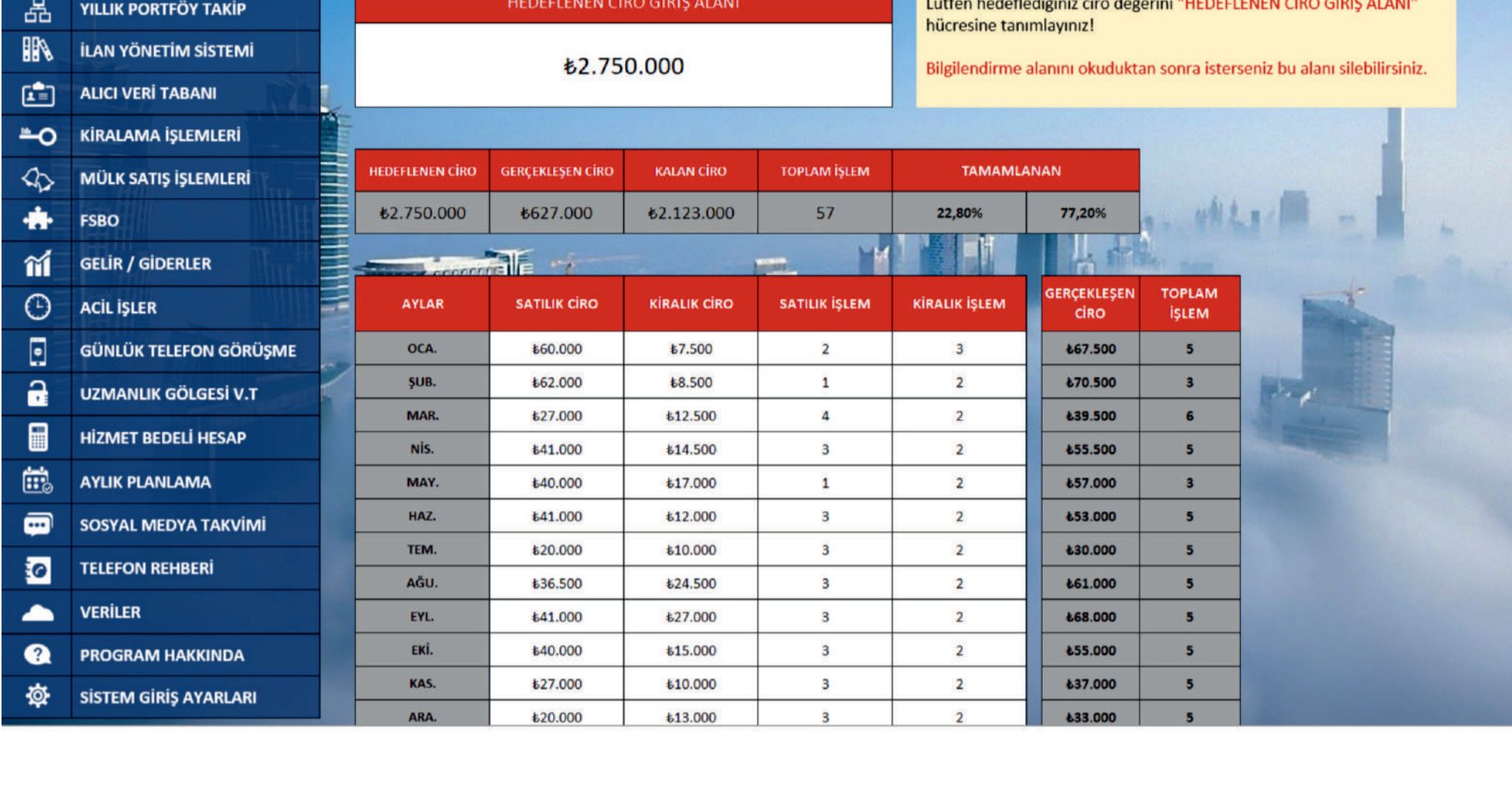
CİRO YÖNETİM SİSTEMİ

İlk olarak, hedeflenen ciro giriş alanına bir **hedef ciro belirlemeniz** gerekmektedir. Ardından, sistemi kurmaya başladığınız aydan itibaren **satılık veya kiraladığınız hizmet bedeli karşılığında elde ettiğiniz kazançları, Satılık ve Kiralık Ciro alanı beyaz renkli hücreleri** doldurarak kaydetmeniz gerekmektedir.

Bu adımlar, **hedeflerinize ulaşmanızı** takip edebilmek için önemli bir başlangıçtır.

Satılık işlem ve Kiralık işlemler bölümüne, **adet bazında gerçekleştirdiğiniz satış ve kiralama işlemlerini** girmeniz gerekmektedir.

Bu veriler, **toplam adet bazlı performansınızı** izlemek ve hedeflerinize ne kadar yaklaştığınızı görmek için önemlidir.



YILLIK PORTFÖY TAKİP

Bu alan, aylık ve yıllık bazda sisteme kaç adet ilan girişi yaptığınızı görüntülemek için kullanılır. Böylece, ilan ekleme sıklığınızı takip edebilir ve belirli bir dönemdeki yıl içindeki performansınızı değerlendirebilirsiniz.



İLAN YÖNETİM SİSTEMİ

İlan yönetim sisteminde, tablolara giriş yapılan ilanlarınız **aktif, pasif ve beklemede** olan olarak sınıflandırılabilir. Bu ilanlar, **emlak türü, emlak tipi, il, ilçe, mahalle, site adı ve metrekare** gibi kriterlere göre **filtrelenebilir**.

Bu özellik, ilanlarınızı daha kolay yönetmenize ve belirli özelliklere sahip ilanlara hızlıca ulaşmanıza olanak tanır.



ALICI / SATICI VERİ TABANI

Alıcı veya satıcı veri tabanı, doğru **mülk satışı gerçekleştirmeye** olanak tanır. Bu özellik, hızlı ve etkili eşleşmeler sağlar. Böylece, satış süreçlerini hızlandırır ve her iki taraf için de daha verimli sonuçlar elde edilmesine yardımcı olur.



GELİR / GİDER TABLOSU

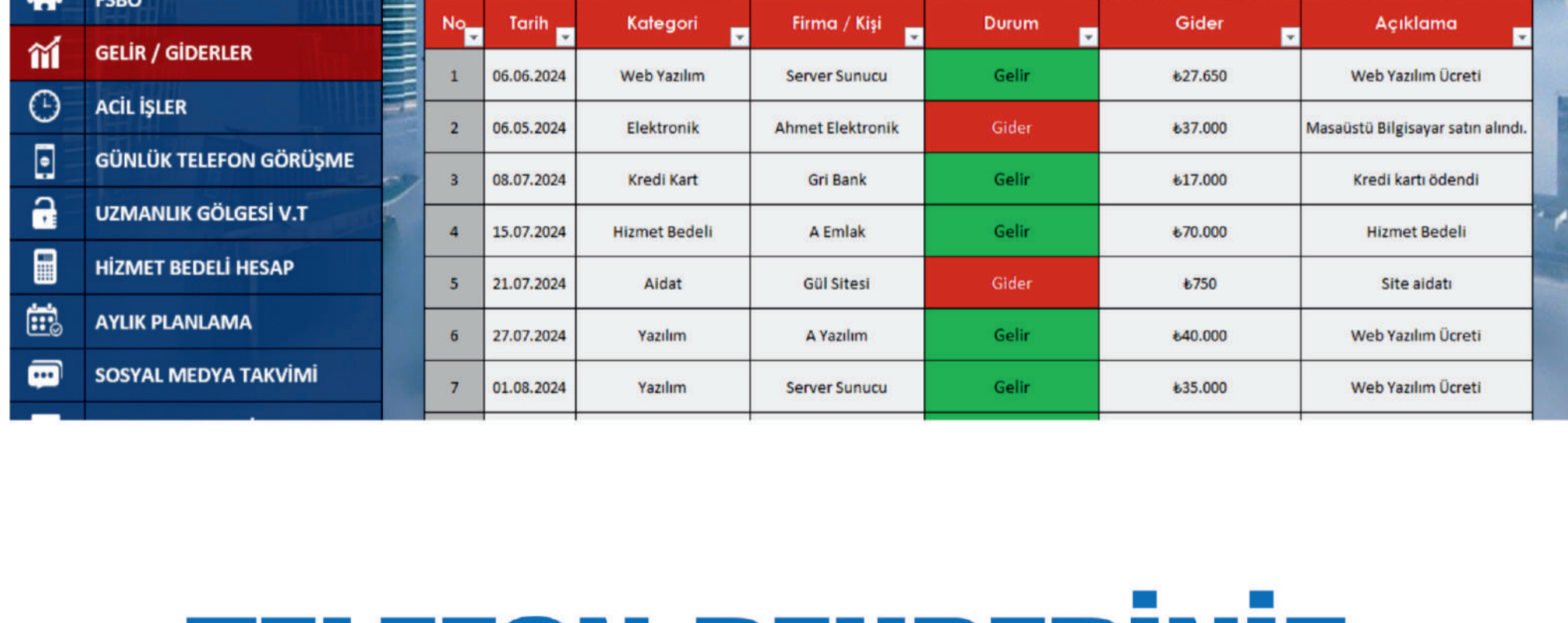
Gelir, gider ve kasa verilerini **kategori ve firma bazında filtreleme imkanı** sağlar. Bu özellik, finansal verilerinizi daha düzenli ve anlaşılır bir şekilde takip etmenize yardımcı olur. Böylece, belirli bir kategori veya firma için yapılan **gelir-gider** işlemlerini kolayca inceleyebilir, **bütçenizi ve nakit akışınızı** daha verimli yönetebilirsiniz.



TELEFON REHBERİNİZ

Telefon rehberiniz daha müşteriye kayıt edebileceğiniz, **filtreleyip dışarı aktarabileceğiniz** bir sistem, verilerinizi düzenli tutmanıza olanak tanır.

Bu özellik, müşterilerinizi **kategorilere ayırarak** kolayca erişmenizi sağlar ve gerektiğinde bilgilerinizi dışarı aktararak **e-posta, SMS veya diğer iletişim kanalları** ile hızlıca ulaşmanıza imkan tanır.



Eklenecek fotoğraflar Pro Sürümde alınmıştır.

Temel pakette, gelişmiş ve detaylı filtreleme özellikleri bulunmayabilir.

Daha kapsamlı filtreleme ve gelişmiş yönetim araçlarına erişim için Pro Sürüm tercih edilmelidir.

Daha fazla bilgi için bizimle iletişime geçin!

www.crm360.com.tr

crm360.tr

0540 007 33 66

info@rehber360.com.tr

Eğitim İçerikleri

www.rehber360.com.tr

rehber.360

